

AgroEnergy vervult meerdere rollen binnen duurzame warmteprojecten

'EEN DUURZAME WARMTE-VOORZIENING IS OOK ONZE VERANTWOORDELIJKHEID'

Duurzame warmteprojecten zijn in opkomst. Zeker nu, met de recente 'brieven van Wiebes', is nog eens extra onderstreept dat de tuinbouw van het gas af moet. AgroEnergy is nauw betrokken bij veel van deze warmteprojecten, op diverse manieren. Niet alleen kan het energiebedrijf een leveranciersrol vervullen - faciliterend of risicodragend -, ook is AgroEnergy aan zet bij de ontwikkeling van dergelijke projecten. Tekst: Ank van Lier, Fotografie: Jennifer Kleijweg

38 Dat AgroEnergy vaak een proactieve rol vervult bij de ontwikkeling van duurzame warmteprojecten, wekt soms de nodige verbazing. "Niet iedereen begrijpt waarom we dit doen. AgroEnergy is immers begonnen als inkoopcombinatie en vervolgens doorgesloopt naar leverancier van gas en elektrici-

teit voor de glastuinbouw", zegt Edwin Valkenburg. Hij houdt zich binnen AgroEnergy bezig met de ontwikkeling van warmteprojecten. "Dat we een actieve rol pakken in duurzame warmteprojecten - denk bijvoorbeeld aan geothermie, het gebruik van restwarmte en bio-WKK's - komt vooral omdat

we zien dat verduurzaming via warmte een must is richting de toekomst. Uiteindelijk moet immers ook de tuinbouw CO₂-neutraal produceren; onder meer om die reden zal de gaskraan dichtgaan. Het realiseren van deze energietransitie voelen wij ook als onze verantwoordelijkheid."

EGON COOLEN, PROJECTMANAGER DUURZAME ENERGIE, WAYLAND ENERGY:

"Als Wayland Energy richten wij ons primair op het ontwikkelen van duurzame warmtebronnen voor de glastuinbouw; onze expertise ligt niet in het leveren en factureren van warmte aan tuinders. AgroEnergy speelt daarentegen al ruim vijftien jaar een belangrijke rol in de distributie van energie naar glastuinbouwbedrijven en is hier volledig op ingericht. Om deze reden zijn zij een ideale partner binnen ons geothermieproject in Bergschenhoek. Voordeel is ook dat AgroEnergy ervaring heeft met grootschalige warmteprojecten en hierdoor flink wat kennis van zaken heeft. Hierdoor kunnen zij de risico's die hiermee gemoeid zijn beter 'handlen'. AgroEnergy is in staat om een warmteplatform aan te bieden, waarbij onze duurzame warmtebronnen onderdeel uitmaken van een langjarig interessante propositie voor tuinders. Kortom: we vullen elkaar perfect aan en creëren samen een win-winsituatie."



Edwin Valkenburg en Egon Coolen



Edwin Valkenburg en Hans Koolhaas

HANS KOOLHAAS, VOORZITTER WARMTECOÖPERATIE ZUIDPLASPOLDER:

"Al sinds de oprichting van de coöperatie in 2016 is AgroEnergy onze adviseur. Meerdere ondernemers in het gebied waren namelijk al klant bij dit energiebedrijf, daarnaast houden zij zich al vele jaren bezig met diverse vormen van warmte. Deze ervaring en de contacten van AgroEnergy met technische ingenieurs waren voor ons een plus. Daarbij voorzag de directie van AgroEnergy jaren geleden al dat het belang van warmte gaat toenemen. Hierop hebben zij geanticipeerd, onder meer met een speciaal team van medewerkers en de ontwikkeling van nieuwe diensten voor een marktplatform voor warmte. Al deze zaken maken AgroEnergy tot een logische adviespartij in dit traject."

Breed gedragen projectopzet

Natuurlijk; uiteindelijk wil AgroEnergy graag de exploitatie van duurzame warmteprojecten op zich nemen. Maar het energiebedrijf vindt het ook belangrijk om een rol te spelen in het ontwikkelingstraject, benadrukt Valkenburg. "Wij beschikken over een jarenlange kennis en ervaring als het gaat om de energievoorziening in de glastuinbouw. Dat maakt ons tot een ideale partner in de ontwikkeling van deze projecten. We zetten onze knowhow bijvoorbeeld in om telers te adviseren en om analyses te maken. Ook ondersteunen we bij het uitwerken van een haalbaarheidsstudie. Welke vraag is er precies, hoe ziet het kostenplaatje eruit en waar liggen de risico's? Maar ook: wat is deze warmte waard en hoe gaan we die waarderen? Hiervoor gaan we om tafel met tuinders binnen de warmtecoöperaties en met andere betrokken partijen. Gezamenlijk optrekken is heel waardevol, aangezien we op deze manier samen stappen

zetten, waardoor je begrip en transparantie creëert. Op deze manier kom je uiteindelijk tot een breed gedragen projectopzet. De praktijk leert dat samenwerken en ervaring delen met meerdere partijen hierbij het beste resultaat oplevert." Deze rol vervult AgroEnergy onder meer voor de 49 telers die zijn aangesloten bij de Warmtecoöperatie Zuidplaspolder. "Hier hebben we samen een degelijke haalbaarheidsstudie uitgewerkt, die de basis vormt voor verdere ontwikkeling. Ook werkte de warmtecoöperatie aan een business case voor de investering in een lokaal warmtenet. Via dit netwerk kunnen tuinders bijvoorbeeld restwarmte uit de Rotterdamse havens afnemen, maar kunnen ze ook onderling warmte uitwisselen."

Faciliterend of risicodragend leverancier

Wanneer AgroEnergy uiteindelijk een leveranciersrol krijgt toebedeeld binnen een duurzaam warmteproject zijn er diverse opties mogelijk.

39 Zo kan AgroEnergy een puur faciliterende rol vervullen, maar is het energiebedrijf ook bereid om een meer risicodragende positie in te nemen. Dit is bijvoorbeeld het geval bij het geothermieproject Wayland Energy Bergschenhoek. "Wayland Energy investeerde in de aardwarmtebron en het netwerk, wij zorgen dat de warmte uit deze bron bij de tuinders komt. Concreet betekent dit dat we Wayland Energy een vergoeding betalen voor de beschikbaarheid van de bron en vervolgens de verdere levering verzorgen. Dat houdt in dat de risico's met betrekking tot de prijs of waarde van warmte bij AgroEnergy liggen. Datzelfde geldt voor het risico of er voldoende warmte wordt afgenomen. Vanwege onze kennis en ervaring kunnen wij prima 'dealen' met deze risico's. En op deze manier ontzorgen we Wayland Energy Bergschenhoek en de tuinders en kunnen we een extra toegevoegde waarde bieden in dit soort projecten." ■